

POOLWORLD

Fachmagazin für Finanzdienstleister

IM AGE WECH SEL DICH

Wie junge Talente
den Maklerberuf
neu definieren

Alle unter einem Dach
Ein exklusives Hausverwalter-
konzept macht Schluss
mit dem Verwaltungschaos

Von der Pflicht zur Chance
Ein kritischer Blick auf zwei
Jahre ESG-Beratungspflicht
in der Praxis

Die bAV zahlt sich aus
Immer mehr bAV-Verträge kommen
in die Auszahlung. Wir sagen,
worauf es dabei ankommt

Bestandswachstum war noch nie **simplr**



Unter diesem Slogan lässt sich die Endkunden-App von blau direkt und MAXPOOL sicherlich am einfachsten beschreiben. Seit dem 15. Mai 2024 steht allen MAXPOOL-Maklern die simplr-App zur Verfügung und erfreut sich großer Beliebtheit. Ein digitaler Versicherungsordner gehört heute einfach dazu und ist in vielen Fällen die klare Erwartungshaltung der Kunden. Darüber hinaus schützt so eine App ungemein vor FinTech-Unternehmen, die nur darauf aus sind, dem Makler seine Bestände abzuräubern. Aber wie wächst denn jetzt eigentlich der Bestand?

Die durchschnittliche Vertragsdichte eines Versicherungsmaklers liegt ungefähr bei 2,3 Verträgen pro Kunde. Jeder weiß aber, dass ein gewöhnlicher Kunde mindestens 5 bis 7 Versicherungsverträge im Laufe seines Lebens benötigt bzw. unterhält.

Die geringe Vertragsdichte lässt also auf zu wenig Präsenz des Maklers beim Kunden schließen, denn die Verträge wurden ja irgendwo abgeschlossen, nur nicht bei ihm. Über die App hat der Kunde

seine Versicherungsverträge jederzeit in der Hosentasche griffbereit, verbindet diese mit seinem Makler und kann sogar selbst Versicherungen berechnen und abschließen. Und natürlich kann er auch Verträge, die er beispielsweise bei einem anderen Berater abgeschlossen hat, spielend einfach über die simplr-App auf Sie übertragen. Es war also noch nie einfacher, im Bestand zu wachsen – und das auch noch ohne Arbeit!

Sie wollen wissen, wie simplr auch Ihnen beim Wachstum helfen kann? Dann kontaktieren Sie unseren Maklerservice für nähere Informationen. ◀

Kontakt:

Team Maklerservice
040 29 99 40-330
maklerservice@maxpool.de



*„Ich rate allen Maklern dringend,
sich mit der App zu beschäftigen.
Einfacher kann man aus dem eigenen
Bestand kein Wachstum generieren.“*

GUTE GRÜNDE FÜR SIMPLR

- › Verfügbar im App Store / Google Play und als Web-App
- › Kostenfrei für Ihre Kunden
- › Benutzerfreundliches Design
- › Für Versicherungsverträge und Investmentdepots
- › Transparenz für den Kunden
- › Interaktive Kommunikation zwischen Kunden und Makler
- › Arbeitserleichterung für den Makler bei z. B. Adressänderungen, die der Kunde selbst erledigt
- › Alle Dokumente immer zur Verfügung

Kevin Jürgens,
Vertriebsvorstand,
PHÖNIX MAXPOOL Gruppe AG